

Einkäufer Gebrauchtwagen (m/w) im B2B-Bereich

CarsOnTheWeb (COTW) ist ein junges, internationales und schnell wachsendes Unternehmen mit fünf Standorten in Europa. COTW ermöglicht professionellen Fahrzeughändlern aus ganz Europa den Kauf von Fahrzeugen von Leasinggesellschaften, Importeuren, Autohäusern, Banken, Vermietfirmen und Flotteninhabern über Online-Auktionen

Legen Sie viel Wert auf einen Arbeitsplatz, der neben spannenden Aufgaben auch ein freundliches Miteinander und gute Entwicklungsmöglichkeiten mit sich bringt? Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Zur Verstärkung unseres Teams Deutschland mit Sitz in 92289 Ursensollen suchen wir Sie als Einkäufer/in Gebrauchtwagen im B2B-Bereich.

Ihre neuen Herausforderungen auf einen Blick:

- ✓ Proaktive und eigenverantwortliche Durchführung von Marktrecherchen, Lieferantanalysen und Preisvergleichen
- ✓ Kalkulation von Marktpreisen
- ✓ Akquise und Pflege von Geschäftskontakten
- ✓ Zukauf von Fahrzeugen, gebrauchten Pkw, Ex-Leasingfahrzeugen und Fahrzeugen mit Beschädigungen
- ✓ Einhaltung und Unterstützung der Einkaufsprozesse
- ✓ Erschließung neuer Gebrauchtwageneinkaufskanäle
- ✓ Administrative Tätigen, z.B. Datenerfassung und -eingabe
- ✓ Erstellung von Auswertungen und Reportings
- ✓ Ergebnis - und Budgetverantwortung

Ihr Profil, das Sie mitbringen sollten:

- ✓ abgeschlossene Ausbildung im Automobilbereich und idealerweise eine mehrjährige Erfahrung als Einkäufer im Flottenbereich (Autohandel / Hersteller / Leasinggesellschaft / Automobilauktionshaus)
- ✓ sehr gute Marktkenntnisse im Pkw- bzw. LNFz-Bereich sowie im Umgang mit Fahrzeugbörsen
- ✓ Erfahrung im Fahrzeugeinkauf größerer Kontingente
- ✓ ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und gepflegtes Auftreten
- ✓ hohe Motivation und Eigeninitiative
- ✓ starke Ergebnis- sowie Kunden- und Lieferantorientierung
- ✓ gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Angebot für Sie:

COTW kann Ihre Karriere vorwärtsbringen und bietet Ihnen **ein vollwertiges leistungsorientiertes Vergütungspaket**.

Im Gegenzug für Ihre Hingabe und als Mehrwert erhalten Sie ein wettbewerbsfähiges Gehalt und weitere freiwillige Arbeitgeberleistungen, wie z. B.

- ✓ betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Essensgutscheine
- ✓ jährliche Bonusvereinbarung

Zusätzlich bieten wir eine unbefristete Vollzeitstelle (5 Tage Arbeitswoche), flexible Arbeitszeiten und Urlaubsplanung, 30 Urlaubstage im Jahr sowie Weiterbildungen.

Sie wollen Teil unseres engagierten Verkaufsteams werden?

Dann bewerben Sie sich und bringen Sie Ihre Karriere auf die nächste Ebene.

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an Jobs@CarsOnTheWeb.de zu Händen von Herrn Patrick Schröder, Geschäftsführer Deutschland.