

## Vertriebsleitung (m/w) für den deutschen B2B Markt

CarsOnTheWeb (COTW) ist ein junges, internationales und schnell wachsendes Unternehmen mit fünf Standorten in Europa. COTW ermöglicht professionellen Fahrzeughändlern aus ganz Europa den Kauf von Fahrzeugen von Leasinggesellschaften, Importeuren, Autohäusern, Banken, Vermietfirmen und Flotteninhabern über Online-Auktionen. Wir verkaufen europaweit pro Jahr rund 42.000 Fahrzeuge in über 50 Länder.

Legen Sie viel Wert auf einen Arbeitsplatz, der neben spannenden Aufgaben auch ein freundliches Miteinander und gute Entwicklungsmöglichkeiten mit sich bringt? Sind Sie ergebnisorientiert, kommunikationsstark und bereit, hohen Anforderungen gerecht zu werden? Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams Deutschland mit Sitz in 92289 Ursensollen suchen wir Sie als Vertriebsleiter/in für den deutschen B2B Markt.

### Ihre neuen Herausforderungen auf einen Blick:

- ✓ Neukundenakquise in den Bereichen Kauffuhrpark, Leasing, Autohäuser und Hersteller
- ✓ Proaktive Förderung des Bekanntheitsgrades
- ✓ Professionelle Weiterentwicklung und Pflege eines umfangreichen Kundenstammes
- ✓ Entwicklung von neuen kundenspezifischen Lösungen und Einsatzmöglichkeiten in enger Absprache mit der Geschäftsführung
- ✓ Konzeptionelle Erarbeitung von Vertriebskonzepten, deren strategische Ausrichtung und Realisierung
- ✓ Ergebnis- und Budgetverantwortung
- ✓ Direktes Reporting an die Geschäftsleitung
- ✓ Ständige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- ✓ Überwachung des kompletten Vertriebsprozesses (Neu- / Bestandskunden)
- ✓ Projektorientiertes Arbeiten

### Ihr Profil, das Sie mitbringen sollten:

- ✓ abgeschlossene kaufmännische / betriebswirtschaftliche Ausbildung
- ✓ solide Berufserfahrungen im Automobilmarkt und im B2B Vertrieb
- ✓ ausgezeichnete verkäuferische Fähigkeiten und Erfolgsmentalität
- ✓ Erfahrung in der Führung von Mitarbeitern
- ✓ Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft und Zielfokussierung
- ✓ hohe Eigeninitiative und Veränderungsbereitschaft
- ✓ Reisebereitschaft (Kundenbesuche, Teilnahme an Messen und Kongressen, ...)
- ✓ Kooperationsfähigkeit innerhalb des Unternehmens sowie mit externen Geschäftspartnern
- ✓ Sehr gute deutsche Sprachkenntnisse und verhandlungssicheres Englisch
- ✓ Freude am Umgang mit Kunden und/oder Mitarbeitern
- ✓ Wohnort in der Nähe zum Deutschland-Sitz (92289 Ursensollen) vorteilhaft

### Unser Angebot für Sie:

COTW kann Ihre Karriere vorwärtsbringen und bietet Ihnen **ein vollwertiges leistungsorientiertes Vergütungspaket**.

Im Gegenzug für Ihre Hingabe und als Mehrwert erhalten Sie ein *wettbewerbsfähiges Festgehalt* und weitere freiwillige Arbeitgeberleistungen, wie z. B.

- ✓ *Firmenwagen*
- ✓ betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Essensgutscheine
- ✓ jährliche Bonusvereinbarung

Zusätzlich bieten wir eine unbefristete Vollzeitstelle (5 Tage Arbeitswoche), flexible Arbeitszeiten und Urlaubsplanung, 30 Urlaubstage im Jahr, die Möglichkeit eines Homeoffices sowie Weiterbildungen.

**Sie wollen Teil unseres engagierten Verkaufsteams werden?  
Dann bewerben Sie sich und bringen Sie Ihre Karriere auf die nächste Ebene.**

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [Jobs@CarsOnTheWeb.de](mailto:Jobs@CarsOnTheWeb.de) zu Händen von Herrn Patrick Schröder, Geschäftsführer Deutschland.